

SALGSTALENT MED LANDBRUGSBAGGRUND

Har du lyst til at bruge din landbrugserfaring til at sælge verdens bedste øremærker til landbruget?



Vi søger en salgskonsulent som er klar på at skabe en solid salgskarriere med en markedsledende organisation i ryggen. Du får stor indflydelse på din egen hverdag og mulighed for mere ansvar i fremtiden i takt med din succes. Du vil blive en del af en virksomhed og koncern i vækst på mange forretningsområder.

Du bliver en del af

Allflex dan-mark aps som er Danmarks største øremærkeproducent er en del af Antelliq koncernen, som er verdens største og førende producent af animalsk identifikation og monitoring produkter til kvæg. Antelliq ejes af MSD Animal Health, der er verdens førende medicinal virksomhed. Vores formål er at levere de bedste produkter og service til landmænd og dyreejere verden over. Allflex dan-mark er beliggende i Lemvig, hvor vi har administration og produktion - Vi er i dag 9 ansatte i Lemvig.

En hverdag med salg i fokus

Din primære opgave er at betjene ordre telefonisk og derved hjælpe kunden med at finde de rette løsninger og produkter. Dette krydret med løbende kanvas telesalg samt andre salgsrelaterede opgaver og deltagelse i messer mv.

Du skal derfor være veltalende og troværdig og i stand at skabe gode relationer til både til eksisterende og potentielle kunder i en serviceminded tone.

Som salgskonsulent får du 4 erfarne kolleger, som til daglig også er backup for kundeservicen.

Har du et skjult salgstalent?

- Du har en baggrund i landbruget, så du kan bringe din viden om branchen med ind i en salgsrolle – det kan være, at du har en baggrund som driftsleder, agrarøkonom eller blot anden erfaring fra landbruget.
- Det er en fordel, hvis du har salgserfaring – ellers lærer vi dig op.
- Du behersker dansk og engelsk i skrift og tale, ligesom du har gode IT-kundskaber

Som person har du et godt gåpåmod, og du er god til at lytte til kunderne for at dække deres reelle behov. Desuden er du ambitiøs, kreativ, selvstændig og resultatorienteret, og du trives med at blive målt på dine resultater. Endelig kan du se dig selv i et professionelt, men samtidig humoristisk og dynamisk team med et stærkt sammenhold.

Vi tilbyder

En spændende hverdag med fokus på den kommercielle opgave, hvor dit arbejde er med til at sikre og udbygge vores markedsledende position.

Vi skræddersyr dit introduktionsforløb der passer til dine kvalifikationer som ruster dig til opgaverne. Du får et indgående kendskab til hele forløbet fra produktion til salg og levering, samt til alle produkterne.

Vi tilbyder en fast fuldtidsstilling med løn og vilkår efter aftale.

Vi holder løbende samtaler og beder dig derfor sende din ansøgning snarest muligt.

Arbejdsadresse: Allflex dan-mark aps, Rugmarken 31, 7620 Lemvig

Send din ansøgning til: Direktør, Kristian Vedel Rasmussen på mail kvr@allflex.dk

Har du spørgsmål til jobbet kontakt Kristian på tlf.: 24 94 50 21